



顺丰控股 SF HOLDING

2025年三季度推介材料

3Q2025 Investor Presentation

股票代码: 002352.SZ/6936.HK

免责声明

本演示材料由顺丰控股股份有限公司(以下简称"公司")准备。您观看本演示材料即表明您已经确认并同意如下限制:

未经授权而将本演示材料或本演示材料所载信息的全部或部分以任何电子或实物形式复印、传送或再分发至任何其他第三方,将可能导致违反相关适用证券法例 (包括但不限于中国证券法)。

本演示材料的内容未在任何司法管辖区存档、提交、注册或经任何司法权区的任何监管机关查核,本演示材料的接收方应了解并遵守任何适用的法律或监管要求。本演示材料的分发不构成《中华人民共和国证券法》下的,或于中国(包括香港特别行政区)、美国或任何其他法域内公开发行证券,亦无意用作且不构成任何适用法律所定义的提供证券投资咨询或顾问服务。

本演示材料的全部或部分不构成任何证券投资的咨询或顾问服务,亦不构成或形成或被诠释为于任何司法管辖区提呈出售、发行或认购或任何提呈购买或认购任何证券的建议、招揽、劝诱或邀请,及不应形成任何投资决定的基准。本演示材料所载信息的提供,不构成亦不可被视为公司进行配售或发售公司股份的任何形式的承诺。股东及潜在投资者于买卖本公司证券时应注意投资风险并审慎行事。

本演示材料并非旨在提供且投资者亦不得依赖本演示材料作为提供公司财务或业务状况或前景的完整或全面分析。本演示材料中包含的信息可能发生变化,公司不承担任何更新该等信息的义务。本演示材料中包含的部分信息来源于第三方渠道等且没有经过独立的验证。敬请投资者予以关注。

发布本演示材料时、公司并无责任提供任何额外信息或更新相关材料或任何附加信息或纠正任何可能后续成为明显的不正确内容。

本演示材料包括"前瞻性陈述"。除历史事实陈述外,所有公司预计或期待未来可能或即将发生的业务活动、事件或发展动态的陈述(包括但不限于预测、目标及估计)均为前瞻性陈述。受诸多可变因素的影响,本公司的实际业绩或发展可能会与该等前瞻性陈述出现重大差异。上述可变因素包括但不限于:行业竞争、市场风险、法律、财政和监管变化、国际经济和金融市场条件、政治风险、项目审批及其他非本公司可控制的风险和因素。有关本演示材料所载的任何测算、目标、估计或预测,并无任何人士就是否可以达至或其合理性发表任何明示或暗示的声明或保证,投资者亦不应对其加以依赖。敬请投资者予以关注。

本演示材料包含的与公司从事的行业相关的统计信息和其他信息来自各种官方政府出版物,可从公共市场研究获得的资源以及来自独立供应商的其他资源。此类来源材料的质量无法得到保证,不应过分依赖。此外,从多个来源获得的统计数据可能不具有可比性。

2025年三季度推介材料目录



2025年三季度:战略性投入初见成效,核心竞争力持续增强

战略性投入



巩固时效产品竞争力

差异化服务能力 渗透消费类、工业类场景触点



降本反哺前端 提升客户粘性

灵活价格政策获取关键增量 牵引网络分层



强化行业及 国际销售队伍

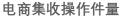
"卖产品"转型"卖解决方案" 加速差异化服务变现

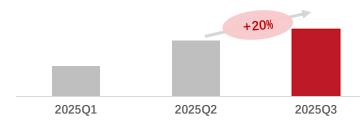
经营边际改善,构建长期竞争力



长期

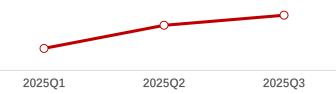
提升值价比 牢筑收入利润基本盘





精进营运模式 业务和资源精准匹配

供应链及国际本体收入2同比增速



构建可持续健康发展的 第二增长曲线

激活经营持续进阶, 凝心聚力精准协同



地区授权差异化



经营利润强绑定



覆盖范围再扩大



2025年三季度推介材料目录

序号 章节 公司经营概况 公司财务概况

业绩概况: 激活经营驱动收入稳增, 三季度盈利短期承压

2025年前三季度累计

2025年第三季度

分板块收入增速

(除特别注明外, 金额以人民币计)

业务量1

121.5 亿票

同比增速 28.3%

同比增速 43.1 33.4% 亿票

+12%

供应链及国际收入

2025前三季度同比增速

+4%

营业收入

2,253 亿元

同比增速 8.9%

同比增速

784 亿元

同比增速 8.2% 归母净利润额稳步提升

速运物流收入

2025前三季度同比增速

292.0

亿元

1.2% 毛利率

13.0% (\pm1.0ppts)

97.9

亿元

同比增速 -4.4% 毛利率

12.5% (1.6ppts)

毛利润

归母 净利润 83.1

亿元

同比增速

9.1% 归母净利润率

3.7% (†0.01ppts)

25.7

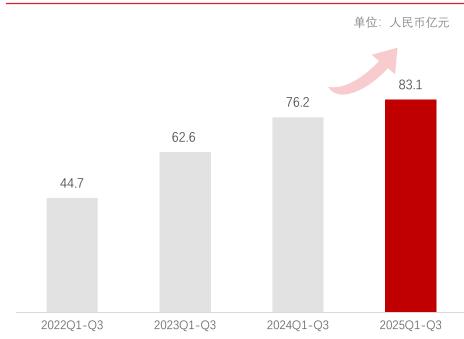
亿元

同比增速

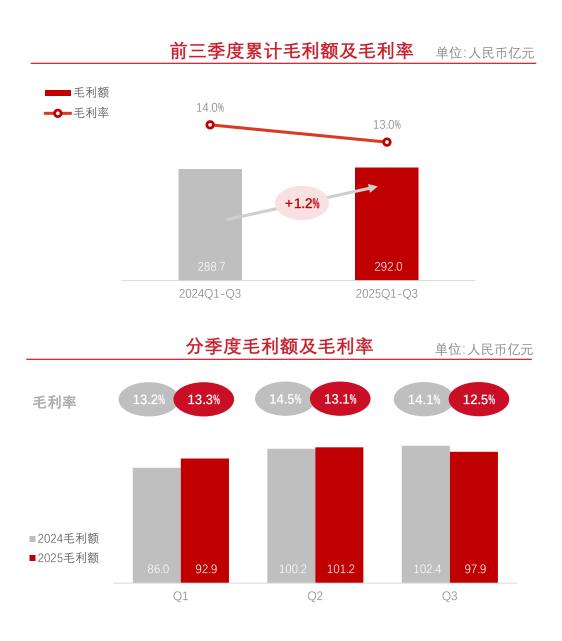
-8.5%

归母净利润率

3.3% (10.6ppts)



规模扩张牵引模式调优,毛利率短期承压



影响因素

9

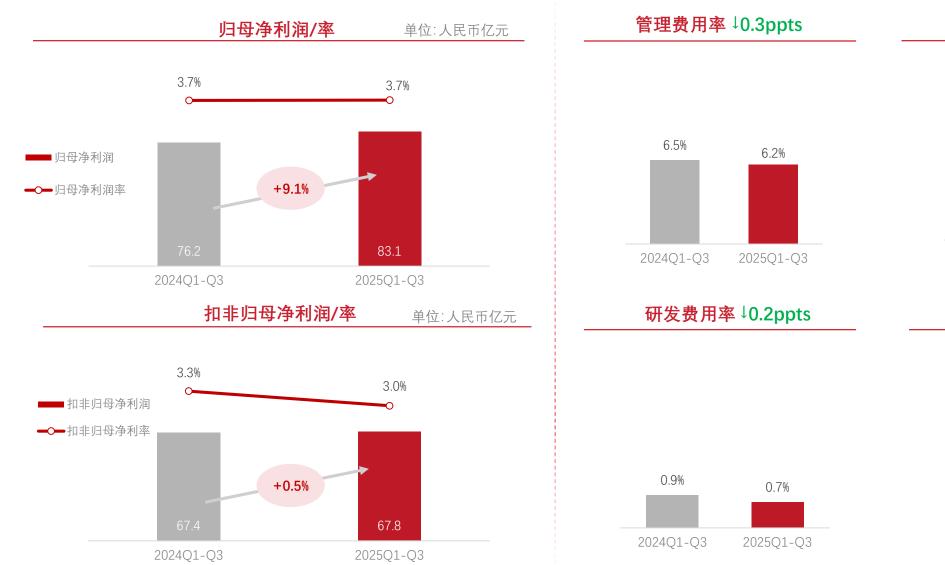
激活经营驱动件量增速跑赢行业,但增量业务的业务结构有进一步改善空间

去年同期海运价格处于高位,叠加国际贸易政策扰动影响

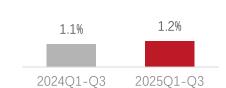
公司策略

- 在"先有后优"策略下,启动"增益计划",调优件量结构
- 增投核心资源,夯实差异化优势,巩固时效产品竞争力
- 关键增量牵引电商件集收剥离、同城灵活资源补充等模式优化
- 加强行业及国际销售队伍,助力行业化转型及国际第二增长曲线落地

费用率稳中有降, 归母净利润率保持平稳



销售费用率 ↑0.1ppts



财务费用率 ↓0.1ppts

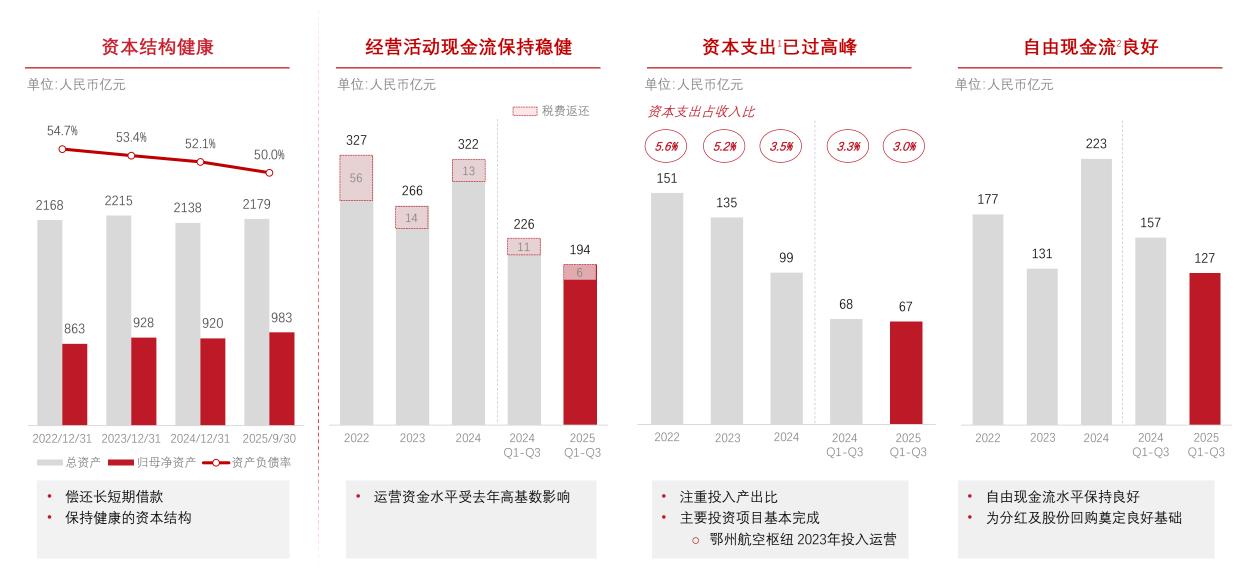


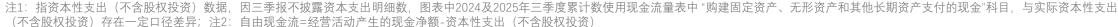


0.6%

2025Q1-Q3

健康的资本结构,良好的自由现金流水平







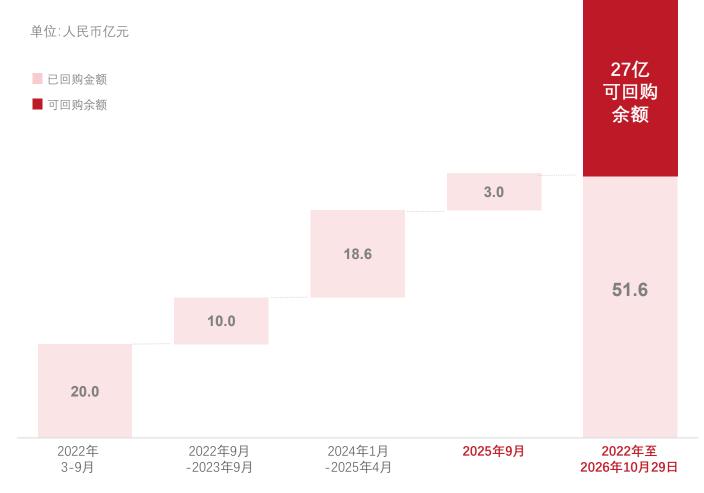
大幅增加回购总额,坚定看好未来价值

提高2025年第1期A股回购总金额¹



2022年至今 累计注销回购股份<mark>超1亿股</mark>3





注1:公司将回购股份的资金总额由"不低于人民币5亿元且不超过人民币10亿元"调整为"不低于人民币15亿元且不超过人民币30亿元",回购实施期限延长至2026年10月29日止。回购股份方案的其他内容不发生变化,详情可见公司于2025年10月30日发布的《关于调整2025年第1期A股回购股份方案的议案》;注2:指2022年3月至2025年9月底累计回购的股份金额;注3:指2022年3月至今累计注销的回购股份



愿景

成为备受尊重全球领先的数智物流解决方案服务商

更多信息详见投资者关系官网: https://ir.sf-express.com/cn/